**Genel İlan İçeriği**

1988 Yılında Hatko Şirketler Grubu bünyesine katılan Hatko Electronics, 1969 yılında kurulmuş ve Türkiye’de terminal ve konnektör üreten lider firmadır.

Kendi bünyesinde bulunan ürün geliştirme, kalıp tasarım, kalıphane, preshane bölümleri ve kaplama tesisleri ile Hatko Electronics standart ürün portföyüne ek olarak müşterilerinin terminal ve konnektör ihtiyaçlarına müşteri odaklı çözümler sunabilmektedir.

50 yıla yaklaşan tecrübesi ve bilgi birikimi ile Hatko Electronics, hem yurt içinde hem de yurtdışında, beyaz eşya, otomotiv ve elektrik/elektronik üreticileri ve yan sanayicileri arasında saygın bir yere sahiptir.

Kariyer merkezi üzerinden yapılacak başvurular, şirketimiz bünyesinde doğabilecek fırsatlarda değerlendirmeye alınmak üzere saklı tutulacak; nitelik ve isteklerinize uygun pozisyonlar olduğu takdirde sizinle iletişime geçilecektir. Şirketimize göstermiş olduğunuz ilgiye teşekkür eder, kariyerinizde başarılar dileriz.

**Satış Mühendisi**

**Aranılan Nitelikler**

|  |
| --- |
|  |
| ·        Üniversitelerin mühendislik bölümlerinden mezun, |
| ·        Tercihen Pazarlama ve Satış Alanına ilgi duyan ve kariyer hedefi olan |
| ·        İleri düzeyde İngilizce bilgisine sahip olmak |
|  Tercihen Almanca bilgisine sahip olmak |
| ·        Excel en başta olmak üzere, Microsoft Office programları iyi derecede kullanabilen, |
| ·        Analiz, araştırma yapabilme ve organize şekilde çalışabilme tecrübesine sahip |
| ·        İletişim becerileri kuvvetli, müşteri ve satış odaklı, dinamik ve öğrenmeye açık |
| ·        Seyahate engeli olmayan, esnek çalışabilen, |
| ·        Yüksek motivasyona sahip, detaylara önem veren, zaman yönetimi becerisi gelişmiş |
| · |

 **İş Tanımı**

|  |
| --- |
|  |
| ·        Yeni pazar araştırması yapmak ve mevcut pazardaki gelişmeleri (fiyat, kalite, yeni ürünler vb.) takip etmek |
| ·        Yeni müşterilerin sisteme girilmesini sağlamak |
| ·        Yeni gelen projelerin şirket içinde fiyat teklifi takiplerini yapmak ve maliyetlendirmek. |
| ·        Mevcut yürüyen projelerle ilgili müşterilerden gelen istekleri şirket içinde takip etmek |
| ·        Müşteri dokümantasyonlarını takip etmek |
| ·        Satış ve projelerini haftalık, aylık ve yıllık olarak özetlemek ve raporlamak |
| ·        Pazar araştırmaları, promosyon ve reklam çalışmalarının yapılmasını sağlamak |
| ·        Fuar organizasyonlarında yardımcı olmak; stant, katalog, broşür, fiyat listesi vb. tanıtım enstrümanlarınıneksiksiz hazırlanmasını sağlamak. |

**Stajyer İlanı**

1988 Yılında Hatko Şirketler Grubu bünyesine katılan Hatko Electronics, 1969 yılında kurulmuş ve Türkiye’de terminal ve konnektör üreten lider firmadır.

Kendi bünyesinde bulunan ürün geliştirme, kalıp tasarım, kalıphane, preshane bölümleri ve kaplama tesisleri ile Hatko Electronics standart ürün portföyüne ek olarak müşterilerinin terminal ve konnektör ihtiyaçlarına müşteri odaklı çözümler sunabilmektedir.

50 yıla yaklaşan tecrübesi ve bilgi birikimi ile Hatko Electronics, hem yurt içinde hem de yurtdışında, beyaz eşya, otomotiv ve elektrik/elektronik üreticileri ve yan sanayicileri arasında saygın bir yere sahiptir.

**Hatko’da Stak Yapmak;**

|  |
| --- |
| “Çevik çalışma” kültürünü deneyimleyerek, |
| “Dinamik, yeniliğe açık” bir takımın bir parçası olarak, |
| Staj sonrası ihtiyaca göre uzun dönem stajyer olarak devam etme, hatta mezun olacak arkadaşlarımız için uygun olma durumunda açık pozisyonlarda değerlendirme imkanı bulmak |
| “Samimi ve sahici bir ortamda” tutkuyla çalışmak demektir.

|  |
| --- |
| **Stajın boyunca senden neler bekliyoruz?** |
|  |
| Staj sürecinde yapman gerekenler çok basit. Senden neler mi bekliyoruz? |
|  |
| Staj yaptığın birimdeki iş akışlarını gözlemlemeni, |
| Merak etmeni, bol bol soru sorup öğrenmeni, |
| Sorumlu olduğun görevleri büyük bir enerjiyle yapmanı, |

 |

**Başvuru ve bilgi için: burcu.cifci@hatkoelectronics.com**