**İLAN:**

**İş Geliştirme ve Pazarlama Yöneticisi**

Crs Soft Yazılım Hizmetleri

İstanbul(Avr.)(Esenler)

**GENEL NİTELİKLER VE İŞ TANIMI**

**YETKİNLİKLER**

* Üniversitelerin ilgili bölümlerinden, tercihen Mühendislik ya da İktisadi ve İdari Bilimler Fakülteleri’nden mezun,
* İş geliştirme ve Pazarlama konusunda kariyer yapmak isteyen,
* İş Geliştirme veya Pazarlama alanında minimum 5 yıl tecrübeli,
* Tercihen iyi derecede İngilizce bilen,
* Tercihen ERP / E-Dönüşüm sektöründe tecrübeli,
* MS Office programlarına hakim,
* Analitik düşünme, kuvvetli müzakere ve temsil yetkinliğine sahip,
* Teknolojik sistemleri kullanabilen,
* Takipçi ve süreç izleme yeteneği gelişmiş,
* İletişim kabiliyeti son derece yüksek, sonuç odaklı çalışan,
* Erkek adaylar için askerlik hizmetini tamamlamış,
* Tercihen Avrupa Yakasında ikamet eden

**GÖREV VE SORUMLULUKLAR**

* Teknolojik yeniliklerin takip edilmesi
* Hedef pazar ve ürün araştırma ve fizibilite çalışmalarının yapılması
* Pazar ile ilgili bilgilerin güncel tutulmasına ilişkin faaliyetlerinin takip edilmesi ve raporlarının sağlanması
* Yeni ürün tanıtımları ve iş geliştirme fırsatları konusunda potansiyel müşteri ve iş ortaklarının belirlenmesi,
* Pazarlama ve iş geliştirme faaliyetleri için müşteri ve iş ortakları ziyaretlerinin gerçekleştirilmesi

**İlgilenen adaylar career@crssoft.com adresine özgeçmişlerini gönderebilirler.**

**Merkez:** Yıldız Teknik Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesi B2 Blok No: 401 34220
Esenler İSTANBUL