



## **KARİYERİNİ SATIŞ/İŞ GELİŞTİRME ALANINDA GELİŞTİRMEK İSTEYEN GENÇ YETENEKLERİ ARIYORUZ....**

Bilişim sektöründe faaliyet gösteren Şirketimize, Satış/İş Geliştirme alanında ilerlemek isteyen satış ekibinin bir parçası olarak çalışacak yeni mezun/1-2 yıl iş deneyimi olan İş Geliştirme Analisti aramaktayız.

Görevin Sorumlulukları:

Satış Süreçlerini besleyecek outbound satış aktivilerinde bulunulması

Müşteri Datasının segmente edilmesi için veri tabanı çalışmaları yapılması

Potansiyel hedef listenin aranması, linkedin ağırlıklı olmak üzere sosyal medya kanallarından hedef kitleye erişimin sağlanması ve gerekli ön bilgilendirmenin yapıp Satış Yönetimine uygun bulunan leadlerin aktarımının yapılması

Web sitesinden gelen leadlerin Satış yönetimi tarafından verilen kriterlere göre incelenerek uygun olan leadlerin Satış Yönetimine aktarılması

Takım çalışmasına yatkın ve satış ekibiyle uyumlu çalışma yürütülmesi

Ekipler arası iletişimde çözüm odaklı yaklaşım modeliyle çalışılması

Hedef odaklı, motivasyonu yüksek, analitik düşünebilen

Beklentiler:

MS Office Programlarına hakimiyet özellikle Excel ve Powerpoint

CRM Program kullanım deneyimi olan tercih sebebi olacaktır.

Başvurularınızı [betul.goksal@ritmus.com](mailto:betul.goksal@ritmus.com) adresine yönlendirebilirsiniz.

Şirketimizi [www.ritmus.com](http://www.ritmus.com) adresinden inceleyebilirsiniz.